

บทที่ 8

บริการของธนาคารไทย ที่รองรับการลงทุนใน สปป.ลาว

8.1 ธนาคารพัฒนาวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อมแห่งประเทศไทย (SME BANK)

ระบบของ (SME BANK) ที่ให้การสนับสนุนการค้าชายแดน มีดังนี้

(1) โครงการสินเชื่อพัฒนาอุตสาหกรรมภาคตะวันออกเฉียงเหนือของ (SME BANK)

เพื่อให้การส่งเสริมและสนับสนุนการเพิ่มขีดความสามารถในการให้บริการสินเชื่อแก่ผู้ประกอบการ SMEs ในภาคตะวันออกเฉียงเหนือโดยใช้แหล่งทุนร่วมกันระหว่างเงินกองทุนโครงการเพิ่มขีดความสามารถในการส่งเสริมอุตสาหกรรม (Small Scale Industry Development Project: SSID) ส่วนหนึ่งกับเงินทุนของธนาคารส่วนหนึ่ง และได้รับความเห็นชอบในหลักการดังกล่าวจากคณะกรรมการจัดการครั้งที่ 12/2550 วันที่ 16 พฤษภาคม 2550

วัตถุประสงค์การกู้ยืม

เพื่อลงทุนในการจัดตั้ง ขยาย ปรับปรุง และหมุนเวียนในกิจการ รวมทั้งเพื่อ Refinance กับสถาบันการเงินอื่น (ยกเว้นการ Refinance หนี้เดิมของธนาคาร)

กลุ่มลูกค้าเป้าหมายของโครงการ

1.เป็นผู้ประกอบการที่มีสถานประกอบการตั้งอยู่ในพื้นที่ภาคตะวันออกเฉียงเหนือ ทั้งที่เป็นบุคคลธรรมดา / นิติบุคคล หรือวิสาหกิจชุมชนที่จดทะเบียนกับกรมส่งเสริมการเกษตร กระทรวงเกษตรและสหกรณ์ โดย

1.1) เป็นผู้ประกอบการประเภทอุตสาหกรรมขนาดกลางและขนาดย่อม ที่ผ่านการพัฒนาจากกรมส่งเสริมอุตสาหกรรม (กสอ.) หรือหน่วยงานในกำกับ/ในความร่วมมือของกระทรวงอุตสาหกรรม หรือ

1.2) เป็นผู้ประกอบการ SMEs ที่กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม (กสอ.) หรือ ศูนย์ส่งเสริมอุตสาหกรรมภาคให้การรับรองว่าผ่านการอบรมในโครงการเสริมสร้างผู้ประกอบการ ใหม่ (NEC) หรือ ผ่านการบ่มเพาะธุรกิจจากศูนย์บ่มเพาะธุรกิจในพื้นที่ภาคตะวันออกเฉียงเหนือ หรือ เป็นผู้ประกอบการในกลุ่มธุรกิจที่ศูนย์ส่งเสริมอุตสาหกรรมภาค คัดเลือกว่ามีศักยภาพในการ

พัฒนาต่อยอดในเชิงธุรกิจ ทั้งนี้ให้ครอบคลุมผู้ประกอบการธุรกิจประเภทการค้าและบริการ ตามคำจำกัดความของวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม หรือ SMEs หรือ

1.3) เป็นผู้ประกอบการอื่น ๆ ตามที่คณะกรรมการกำกับโครงการเพิ่มขีดความสามารถในการส่งเสริมอุตสาหกรรม (SSID) พิจารณออนุมัติเพิ่มเติม

2. คุณสมบัติอื่น ๆ ของผู้กู้ให้เป็นไปตามระเบียบของธนาคาร

วงเงินสินเชื่อรวมของโครงการ

จำนวน 200 ล้านบาท (แบ่งเป็นเงินกองทุนโครงการ SSID จำนวน 80 ล้านบาท และเงินทุนของธนาคาร จำนวน 120 ล้านบาท)

ระยะเวลาสิ้นสุดโครงการ

จนกว่าจะหมดเงินกองทุนโครงการ SSID

ระยะเวลากู้ยืม

ระยะเวลากู้ยืมสูงสุดไม่เกิน 10 ปี โดยมีระยะเวลาผ่อนปรนการชำระคืนเงินต้นไม่เกิน 1 ปี

วงเงินสินเชื่อต่อราย ไม่เกิน 5 ล้านบาทต่อราย โดยแบ่งวงเงินกู้ยืมออกเป็นดังนี้

1. วงเงินกู้ไม่เกิน 2 ล้านบาทแรกต่อราย ให้กู้จากเงินกองทุนโครงการ SSID
2. วงเงินกู้เฉพาะส่วนที่เกินกว่า 2 ล้านบาท แต่ไม่เกิน 5 ล้านบาทต่อราย
3. กรณีเป็นลูกหนี้เดิมของธนาคาร วงเงินสินเชื่อรวมทั้งหมด (รวมวงเงินที่ขออนุมัติครั้งนี้) ต้องไม่เกิน 15 ล้านบาทต่อราย

อัตราดอกเบี้ย

1. วงเงินกู้จากเงินกองทุนโครงการ SSID คิดดอกเบี้ยในอัตราร้อยละ 4.5 ต่อปี
2. วงเงินกู้จากเงินทุนธนาคาร คิดอัตราดอกเบี้ยตามความเสี่ยงของโครงการ (CRR) หรืออัตราดอกเบี้ยของแต่ละโครงการสินเชื่อนโยบายของธนาคาร
3. อัตราดอกเบี้ยชนิดใด ให้คิดดอกเบี้ยอัตราชนิดตามที่ธนาคารกำหนด

ค่าธรรมเนียม และค่าใช้จ่ายอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้อง

1. ค่าธรรมเนียมวิเคราะห์โครงการ (Front End Fee) ให้เรียกเก็บดังนี้
 - 1) วงเงินกู้จากเงินกองทุนโครงการ SSID ยกเว้นค่าธรรมเนียมวิเคราะห์โครงการ
 - 2) วงเงินกู้จากเงินทุนธนาคาร ให้เรียกเก็บค่าธรรมเนียมวิเคราะห์โครงการตามอัตราปกติที่ธนาคารกำหนด ยกเว้นกรณีที่มีปรึกษาธุรกิจก่อนการปล่อย / ให้คำปรึกษาการจัดทำแผนธุรกิจตามโครงการ Alliance Lane ให้เรียกเก็บตามอัตราที่ธนาคารกำหนด ลบ ร้อยละ 0.5 ของวงเงินสินเชื่อที่ได้รับอนุมัติ

2. ค่าธรรมเนียมและค่าใช้จ่ายอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้อง ให้เรียกเก็บตามที่ธนาคารกำหนด

เอกสารเพิ่มเติมประกอบการขอู้ (ถ้ามี)

1. หนังสือรับรองการผ่านการอบรมในโครงการเสริมสร้างผู้ประกอบการใหม่ (NEC) หรือเป็นผู้ประกอบการในกลุ่มธุรกิจที่กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม หรือศูนย์ส่งเสริมอุตสาหกรรมภาค คัดเลือกว่ามีศักยภาพในการพัฒนาเพื่อต่อยอดในเชิงธุรกิจ หรือ

2. หนังสือรับรองการผ่านการพัฒนาจากกรมส่งเสริมอุตสาหกรรม (กสอ.) หรือหน่วยงานในกำกับ/ในความร่วมมือของกระทรวงอุตสาหกรรม

หลักประกัน

วงเงินกู้จากเงินกองทุน โครงการ SSID ให้ใช้หลักประกันตามเกณฑ์ ดังนี้

1) วงเงินกู้ไม่เกิน 1 ล้านบาท กำหนดให้ใช้บุคคลธรรมดา/นิติบุคคลค้ำประกัน โดยพิจารณาตามคุณสมบัติและหลักเกณฑ์ตามแต่กรณีดังนี้

1.1) วงเงินกู้ตั้งแต่ 10,000 บาท แต่ไม่เกิน 500,000 บาท

1.1.1) กรณีบุคคลธรรมดาค้ำประกัน

- เป็นข้าราชการตั้งแต่ระดับ 4 ขึ้นไป หรือพนักงานรัฐวิสาหกิจที่มีระดับเทียบเท่า จำนวน 2 คน หรือตั้งแต่ระดับ 6 ขึ้นไป จำนวน 1 คน หรือ

- เป็นพนักงานผู้มีรายได้ประจำของบริษัท หรือองค์กรเอกชน ซึ่งมีระยะเวลาการทำงานในบริษัท/องค์กรเอกชนมาไม่น้อยกว่า 1 ปี และมีรายได้สุทธิที่ปรากฏในใบแจ้งเงินเดือนไม่น้อยกว่าร้อยละ 5 ของวงเงินที่ค้ำประกัน จำนวน 1 คน หรือ

- เป็นผู้มีอาชีพอิสระซึ่งดำเนินการมาไม่น้อยกว่า 1 ปี โดยมีรายได้สุทธิไม่น้อยกว่าร้อยละ 5 ของวงเงินสินเชื่อที่ค้ำประกัน จำนวน 1 คน

- ไม่ถูกฟ้องร้อง หรือตกเป็นจำเลยที่อยู่ระหว่างการดำเนินคดีทางกฎหมาย ทั้งนี้ต้องไม่เป็นลูกหนี้ หรือผู้ค้ำประกันสินเชื่ออื่นอยู่กับธนาคาร ยกเว้นลูกหนี้รายที่ประวัติการผ่อนชำระดี ไม่มียอดค้างชำระ สามารถเข้าร่วมค้ำประกันได้ แต่ภาระการค้ำประกันเมื่อรวมกับยอดหนี้ที่มีอยู่ขณะนั้น ๆ ต้องไม่เกินวงเงินกู้สูงสุดต่อรายที่ธนาคารกำหนด

1.1.2) กรณีนิติบุคคลค้ำประกัน

- เป็นนิติบุคคลที่จดทะเบียนกับกระทรวงพาณิชย์ และมีผลประกอบการที่ตรวจสอบได้ว่ามีฐานะมั่นคง

- วงเงินค้ำประกันรวมต้องไม่เกินร้อยละ 80 ของสินทรัพย์สุทธิของนิติบุคคลนั้น

- ดำเนินกิจการต่อเนื่อง 3 ปี

- ไม่ถูกฟ้องร้อง หรือตกเป็นจำเลยที่อยู่ระหว่างการดำเนินคดีทาง
กฎหมาย

1.2) วงเงินกู้ตั้งแต่ 500,000 บาท แต่ไม่เกิน 1,000,000 บาท

1.2.1) กรณีบุคคลธรรมดาจำประกัน

- เป็นข้าราชการตั้งแต่ระดับ 6 ขึ้นไป หรือพนักงานรัฐวิสาหกิจที่
มีระดับเทียบเท่า จำนวน 2 คน หรือ

- เป็นพนักงานผู้มีรายได้ประจำของบริษัท หรือองค์กรเอกชน ซึ่ง
มีระยะเวลาการทำงานในบริษัท/องค์กรเอกชนมาไม่น้อยกว่า 1 ปี และมีรายได้สุทธิที่ปรากฏในใบ
แจ้งเงินเดือน ไม่น้อยกว่าร้อยละ 5 ของวงเงินที่จำประกันจำนวน 2 คน หรือ

- เป็นผู้มีอาชีพอิสระซึ่งดำเนินกิจการมาไม่น้อยกว่า 1 ปี โดยมี
รายได้สุทธิไม่น้อยกว่าร้อยละ 5 ของวงเงินสินเชื่อที่จำประกัน จำนวน 2 คน

- ไม่ถูกฟ้องร้อง หรือตกเป็นจำเลยที่อยู่ระหว่างการดำเนินคดีทาง
กฎหมาย ทั้งนี้ต้องไม่เป็นลูกหนี้ หรือผู้จำประกันสินเชื่ออื่นอยู่กับธนาคาร ยกเว้นลูกหนี้รายที่
ประวัติการผ่อนชำระดี ไม่มียอดค้างชำระ สามารถเข้าร่วมจำประกันได้แต่ภาระการจำประกันเมื่อ
รวมกับยอดหนี้ที่มีอยู่ขณะนั้น ๆ ต้องไม่เกินวงเงินกู้สูงสุดต่อรายที่ธนาคารกำหนด

1.2.2) กรณีนิติบุคคลจำประกัน

- เป็นนิติบุคคลที่จดทะเบียนกับกระทรวงพาณิชย์ และมีผล
ประกอบการที่ตรวจสอบได้ว่ามีฐานะมั่นคง

- วงเงินจำประกันรวมต้องไม่เกินร้อยละ 80 ของสินทรัพย์สุทธิ
ของนิติบุคคลนั้น

- ดำเนินกิจการต่อเนื่อง 3 ปี

- ไม่ถูกฟ้องร้อง หรือตกเป็นจำเลยที่อยู่ระหว่างการดำเนินคดีทาง
กฎหมาย

กฎหมาย

2) วงเงินกู้ตั้งแต่ 1 ล้านบาท แต่ไม่เกิน 2 ล้านบาท ให้ใช้หลักเกณฑ์การจำประกัน
ตามเกณฑ์สินเชื่อปกติของธนาคาร

วงเงินกู้จากเงินทุนธนาคาร ให้เป็นไปตามระเบียบของธนาคาร

(2) บริการร่วมลงทุน (JOINT VENTURE) ของ (SME BANK)

ความหมายของการร่วมลงทุน คือ การร่วมการลงทุนโดยเป็นหุ้นส่วนโครงการ
เพื่อที่จะ เสริมสร้างกิจการ หรือ โครงการ ให้มีความสมบูรณ์ และแข็งแกร่งขึ้น อีกทั้งเป็นการ

แลกเปลี่ยน และเสริมจุดแข็ง (Sharing Strengths) เพื่อให้ธุรกิจนั้น สามารถสร้างความได้เปรียบ และมีความ สามารถในการ แข่งขันเพื่อบรรลุเป้าหมายเพื่อความสำเร้ของ โครงการ

(2.1) หลักเกณฑ์การขอรับบริการร่วมลงทุน

ตารางที่ 8.1 : หลักเกณฑ์การขอรับบริการร่วมลงทุน

หลักเกณฑ์การขอรับบริการร่วมลงทุน	
1.	สนับสนุนการเงินแก่ SMEs ในรูปการเข้าร่วมลงทุน (Equity Financing) ในโครงการที่มีศักยภาพ เพื่อช่วยเสริมสร้างความแข็งแกร่งทางการเงิน ลดค่าใช้จ่ายทางด้านดอกเบี้ยและช่วยปรับปรุง อัตราส่วนหนี้สินต่อทุน (Debt to Equity Ratio) ให้ต่ำลง
2.	สามารถให้คำแนะนำทางด้านธุรกิจและการจัดการแก่ SMEs ให้มีระบบการจัดการภายในกิจการที่ดี (Good Corporate Governance) มีความโปร่งใส (Transparency) เป็นที่เชื่อถือต่อสาธารณะ โดยทั่วไป
3.	เพิ่มขีดความสามารถของ SMEs ให้สามารถเข้าถึงแหล่งเงินทุนจากสถาบันการเงิน ในระบบที่มี ต้นทุนต่ำ โดยเฉพาะธุรกิจที่เกิดจากผลงานวิจัย หรือธุรกิจใหม่ที่เป็นธุรกิจยุทธศาสตร์การพัฒนา ของประเทศ
4.	พัฒนาและส่งเสริมให้ SMEs มีความเข้มแข็งและเติบโต เป็นการเตรียมความพร้อมของธุรกิจ เพื่อที่จะสามารถระดมทุนในตลาดทุน เช่น ตลาดหลักทรัพย์ใหม่ (MAI) หรือ ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

(2.2) หลักเกณฑ์การร่วมลงทุน

ตารางที่ 8.2 : หลักเกณฑ์การร่วมลงทุน

หลักเกณฑ์การร่วมลงทุน	
1.	ร่วมลงทุนในธุรกิจหรือโครงการที่เป็น SMEs ที่มีสินทรัพย์ถาวรไม่เกิน 200 ล้านบาท (ไม่รวมที่ดิน) ณ วันที่เข้าร่วม โครงการ
2.	ร่วมลงทุนในธุรกิจ โดยเข้าไปถือหุ้นในสัดส่วนไม่เกินร้อยละ 49 ของทุนจดทะเบียนหลังร่วมลงทุนแล้ว และไม่เป็นผู้อื้อหุ้นรายใหญ่ที่สุดของ SMEs
3.	วงเงินร่วมลงทุน ไม่เกินรายละ 50 ล้านบาท และวงเงินร่วมลงทุนรวมเงินให้สินเชื่อไม่เกินรายละ 100 ล้านบาท
4.	เป็นการลงทุนระยะยาว มีระยะเวลาขึ้นอยู่กับสถานะของ SMEs ซึ่งระยะเวลาดลงทุนและปริมาณเงินร่วม

	ลงทุนขึ้นอยู่กับความเหมาะสมของแต่ละโครงการ
5.	ธนาคารฯ จะเข้าซื้อหุ้นเพิ่มทุนในราคาตามมูลค่าที่ตราไว้ (Par Value) ในกรณีที่เป็นบริษัทจัดตั้งใหม่ หรือหาก SMEs มีผลการดำเนินงานขาดทุนสะสม จะต้องล้างขาดทุนสะสมก่อน แล้วจึงเพิ่มทุนเพื่อให้ธนาคารฯ เข้าไปถือหุ้น ธนาคารฯ อาจเข้าซื้อหุ้นเพิ่มทุนในราคา มูลค่า ตามบัญชี (Book Value) ในกรณีที่ SMEs มีกำไรสะสมอยู่
6.	การออกตัวจะอยู่ในรูปของการขายหุ้นคืนให้แก่เจ้าของเดิมในราคาตามมูลค่าตามบัญชี (Book Value) หรือราคาต้นทุนของธนาคารฯ บวก MLR ของธนาคารฯ เฉลี่ยคำนวณตามระยะเวลาที่ธนาคารฯ ชำระค่าหุ้นแล้ว แล้วแต่ราคาใดจะสูงกว่า หรือขายในราคาตลาด (Market Value) หากหลักทรัพย์ของบริษัทฯ เข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ใหม่ (MAI) หรือตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยแล้ว
7.	ธนาคารฯ จะจัดส่งตัวแทนเข้ามาเป็นกรรมการของ SMEs อย่างน้อย 1
8.	ก่อนได้รับการร่วมลงทุน SMEs ต้องให้ผู้สอบบัญชีที่ได้รับการความเห็นชอบจาก กสศ. ทำ Due Diligence โดยการตรวจสอบทรัพย์สิน หนี้สิน ภาระผูกพันต่าง ๆ และนิติกรรมสัญญาของ SMEs และหรือผู้ประเมินราคาทรัพย์สินที่ได้รับการความเห็นชอบจาก กสศ. ทำการประเมินราคาทรัพย์สิน
9.	SMEs จะต้องเสียค่าธรรมเนียมในการวิเคราะห์โครงการร่วมลงทุน 2 ครั้ง ครั้งแรกหลังวันที่อนุมัติหลักการร่วมลงทุน โดยจ่ายในอัตราร้อยละ 0.25 ของวงเงินร่วมลงทุนที่ได้รับอนุมัติ และครั้งที่สองในวันที่ได้รับชำระค่าหุ้นจากธนาคารฯ โดยจ่ายในอัตราร้อยละ 0.25 ของวงเงินร่วมลงทุนที่ได้รับอนุมัติ

(2.3) SMEs ที่เข้าข่ายการให้บริการร่วมลงทุน

SMEs ที่อยู่ในอุตสาหกรรมกลุ่มเป้าหมาย 13 สาขา (อาหาร และอาหารสัตว์ สิ่งทอและเครื่องนุ่งห่ม รองเท้าและเครื่องหนัง ไม้และเครื่องเรือน ยาและเคมีภัณฑ์ ยางพาราและผลิตภัณฑ์ยาง ผลิตภัณฑ์พลาสติก เซรามิกส์และแก้ว เครื่องใช้ไฟฟ้าและอิเล็กทรอนิกส์ ยานยนต์และชิ้นส่วน อัญมณีและเครื่องประดับ เหล็กและเหล็กกล้า ปิโตรเคมี อุตสาหกรรมท่องเที่ยวหรือพินบ้าน และอุตสาหกรรมที่เกิดจากการวิจัยและพัฒนา)

SMEs ที่มีลักษณะดังต่อไปนี้

1. มี Technology ที่ขาดแคลน – มินิวัตกรรม
2. มีมูลค่าเพิ่มสูง (high value-added) – สร้างเงินตราต่างประเทศและลดการพึ่งพาการนำเข้า

3. สร้างงานในชนบท – เสริมสร้างคุณภาพสิ่งแวดล้อม

ไม่สนับสนุน SMEs ที่มีลักษณะดังต่อไปนี้

1. ก่อปัญหาสิ่งแวดล้อม – ละเมิดทรัพย์สินทางปัญญา
2. ขัดศีลธรรม – เป็นภัยต่อสังคม

3. ธุรกิจไม่โปร่งใส - มีภาวะล้มเหลวรุนแรง

(2.4) การเตรียมตัวของผู้สนใจขอรับการพิจารณาให้บริการร่วมลงทุน

1. มีความพร้อมที่จะจดทะเบียนเป็นนิติบุคคล
2. มีความตั้งใจที่จะพัฒนากิจการให้เข้าสู่ระบบมาตรฐาน (มีงบการเงินที่โปร่งใสตรวจสอบได้)
3. พร้อมที่จะมีหุ้นส่วนใหม่
4. มีเป้าหมายในการทำธุรกิจที่ชัดเจน
5. มีแผนธุรกิจ หรือพร้อมจัดทำแผนธุรกิจ (Business Plan)

(2.5) การเตรียมข้อมูลและเอกสารเพื่อรับการพิจารณาให้บริการร่วมลงทุน

1. ข้อมูลของกิจการ แผนการดำเนินการ โครงสร้างของกิจการ
2. ข้อมูลเบื้องต้น ด้านการบริหารจัดการ การตลาด การผลิต
3. ผลการดำเนินงานที่ผ่านมา และประมาณการทางการเงิน 5 ปี
4. มูลค่าโครงการรวม เงินลงทุนส่วนบุคคลของผู้ประกอบการและวงเงินที่ต้องการเพิ่มเติม
5. แผนธุรกิจ (Business Plan)

สถานที่ตั้งธนาคารพัฒนาวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อมแห่งประเทศไทย (SME BANK) (สามารถตรวจสอบได้ที่ รวมภาคผนวกรายงานฉบับสมบูรณ์)

8.2 แนวทางสนับสนุนของธนาคารเพื่อการส่งออก และนำเข้าแห่งประเทศไทย (EXIM BANK)

(1) บริการเงินทุนหมุนเวียน ของ (EXIM BANK)

(1.1) สินเชื่อพิเศษสำหรับผู้ส่งออกรายย่อย

เป็นวงเงินสินเชื่อพิเศษที่ ธสน. ให้กู้เป็นสกุลเงินบาทแก่ผู้ส่งออกรายย่อยและ SMEs ที่มียอดส่งออกไม่เกิน 100 ล้านบาทต่อปี เพื่อใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนในการจัดเตรียมสินค้า ทั้งช่วงก่อนและหลังการส่งออก โดยจะได้รับวงเงินกู้สูงสุดไม่เกิน 10 ล้านบาทต่อรายในอัตราดอกเบี้ยพิเศษ

การอนุมัติวงเงิน

1. ผู้ส่งออกที่มียอดส่งออกไม่เกิน 50 ล้านบาทต่อปี จะได้รับอนุมัติวงเงินสูงสุดไม่เกิน 5 ล้านบาทต่อราย
2. ผู้ส่งออกที่มียอดส่งออกเกิน 50 ล้านบาทต่อปี แต่ไม่เกิน 100 ล้านบาทต่อปี จะได้รับอนุมัติวงเงินสูงสุดไม่เกิน 10 ล้านบาทต่อราย

อัตราดอกเบี้ย Prime Rate - 0.5% ต่อปี

การใช้จ่ายเงินและเอกสารประกอบการเบิกถอนเงินกู้

1. ช่วงก่อนการส่งออก (Pre-shipment)
ส่งออกยื่น L/C, P/O, Contract เพื่อเบิกกู้ โดยให้เบิกกู้ได้ไม่เกิน 80% ของมูลค่า L/C และไม่เกิน 70% ของมูลค่า P/O หรือ Contract
2. ช่วงหลังการส่งออก (Post-shipment)
ผู้ส่งออกยื่น Usance Bill เพื่อเบิกกู้ โดยให้เบิกกู้ได้ไม่เกิน 90% ของมูลค่า Usance Bill พร้อมกับออกตั๋วสัญญาใช้เงิน (P/N) ตามจำนวนที่เบิกกู้ ระยะเวลาไม่เกิน 120 วัน (Pre + Post) ให้แก่ ธสน.

คุณสมบัติของผู้ใช้บริการ

1. เป็นผู้ส่งออกประเภท SMEs ที่มีศักยภาพในการส่งออก
2. เป็นผู้ส่งออกที่ดำเนินการส่งออกมาแล้วไม่ต่ำกว่า 2 ปี
3. เป็นผู้ส่งออกที่มียอดการส่งออกไม่เกิน 100 ล้านบาทต่อปี
4. ไม่เป็นลูกค้า NPL ของสถาบันการเงิน

5. มีส่วนของผู้ถือหุ้นเป็นบวก และมีผลประกอบการที่น่าพอใจ
ข้อมูลและหลักฐานประกอบการพิจารณา

1. ประวัติการส่งออกและผลการดำเนินงาน
2. L/C หรือ คำสั่งซื้อ (P/O) หรือสัญญาซื้อขาย (Contract)
3. หลักฐานการจดทะเบียนบริษัท
4. งบการเงินและ Bank Statement
5. หลักประกัน

(1.2) สินเชื่อส่งออกทันใจ

เป็นวงเงินหมุนเวียนเพื่อให้ผู้ส่งออกรายย่อย และ/หรือรายใหม่ นำเงินไปใช้ในการจัดเตรียมสินค้าก่อนส่งออก โดยให้กู้เป็นจำนวนเงินไม่เกินรายละ 2 ล้านบาท และมีหลักประกันเป็นการค้ำประกันส่วนบุคคลของกรรมการ

การใช้วงเงิน

1. ผู้ส่งออกต้องเข้าหลักเกณฑ์ในการพิจารณาดังต่อไปนี้
 - ไม่เป็นลูกหนี้ NPL ของธนาคารหรือสถาบันการเงินอื่น
 - มีสัดส่วนของผู้ถือหุ้นเป็นบวก
 - ได้รับ L/C ที่เปิดมาจากธนาคารที่ ชสน. ยอมรับ
2. หลังจากที่ ชสน. ได้กำหนดวงเงินและจัดทำสัญญาเรียบร้อยแล้ว ผู้ส่งออกสามารถนำ L/C มาขอเบิกเงินกู้ได้ไม่เกิน 80% ของมูลค่า โดยมีระยะเวลาการชำระหนี้คืนไม่เกิน 90 วัน

ข้อมูลและหลักฐานประกอบการพิจารณา

1. ประวัติการส่งออกและผลการดำเนินงาน
2. L/C
3. หลักฐานการจดทะเบียนบริษัท
4. งบการเงินและ Bank Statement
5. การค้ำประกันส่วนบุคคลของกรรมการบริษัท

(1.3) สินเชื่อผู้ผลิตเพื่อการส่งออก

เป็นวงเงินหมุนเวียนเพื่อใช้ในการผลิตสินค้าที่ให้แก่ผู้ส่งออกทางอ้อม และ/หรือผู้ผลิตเพื่อผู้ส่งออก ให้สามารถนำเอกสารการสั่งซื้อที่ได้รับจากผู้ส่งออก และ/หรือสำเนาใบกำกับ

สินค้าที่ได้มีการเซ็นรับสินค้าแล้วมาขอรับการสนับสนุนทางการเงินจากธนาคาร รวมถึงการนำเข้าวัตถุดิบมาผลิตให้แก่ผู้ส่งออก

ข้อมูลและหลักฐานประกอบการพิจารณา

1. ประวัติการส่งออกและผลการดำเนินงาน
2. รายชื่อผู้ส่งออก
3. Domestic L/C/สัญญาซื้อขาย หรือคำสั่งซื้อที่ได้รับจากผู้ส่งออก/ใบกำกับ

สินค้าที่ได้มีการเซ็นรับสินค้าแล้ว

4. หลักฐานการจดทะเบียนบริษัท
5. งบการเงินและ Bank Statement
6. หลักประกัน

(1.4) สินเชื่อส่งออกเพิ่มค่า

เป็นเงินทุนหมุนเวียนทั้งก่อนและหลังการส่งออก พร้อมให้สิทธิพิเศษในการใช้บริการประกันการส่งออก หากผู้ส่งออกมาขึ้นความประสงค์ขอใช้บริการประกันการส่งออกภายใน 1 เดือนนับจากวันที่ลงนามในสัญญา เพื่อสนับสนุนทางการเงินแก่ผู้ส่งออกและสร้างความมั่นใจในการขยายการส่งออกไปสู่ผู้ซื้อใหม่/ตลาดใหม่ รวมทั้งเพิ่มความสามารถในการแข่งขันในตลาดโลก โดย ธสน. จะคุ้มครองความเสี่ยงในกรณีที่ไม่ได้รับชำระสินค้าจากผู้ซื้อในต่างประเทศหรือธนาคารผู้เปิด L/C ซึ่งผู้ส่งออกจะได้รับค่าสินไหมทดแทนจาก ธสน. ตามเงื่อนไขและอัตราที่กำหนด เหมาะสำหรับผู้ส่งออกวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม (SMEs) และผู้ส่งออกทั่วไปที่มีศักยภาพในทางธุรกิจ

สิทธิพิเศษ

ลูกค้าที่เข้าร่วมโครงการ และยื่นขอใช้บริการประกันการส่งออกจะได้รับส่วนลดค่าวิเคราะห์ข้อมูล เหลือเพียง 500 บาทต่อผู้ซื้อ 1 รายหรือธนาคารผู้เปิด L/C 1 ราย และได้รับการพิจารณาค่าเบี้ยประกันในอัตราพิเศษเป็นเวลา 1 ปี นับจากวันที่ลงนามในกรมธรรม์

คุณสมบัติของผู้ใช้บริการ

1. เป็นผู้ส่งออกประเภท SME ที่มีวงเงินสินเชื่อรวมกับ ธสน. ไม่เกิน 15 ล้านบาท/ราย
2. เป็นผู้ส่งออกประเภท SME ที่มีวงเงินสินเชื่อรวมกับ ธสน. ไม่เกิน 15 ล้านบาท/ราย

การกำหนดวงเงิน

- วงเงินรวมทุกสินเชื่อ ไม่เกิน 15 ล้านบาท/ราย

เงื่อนไขการใช้บริการ

1. เงื่อนไขการชำระเงินเป็นแบบ L/C Sight, L/C Term, D/P Sight, D/P Term และ D/A
2. ระยะเวลาการยื่นความประสงค์เพื่อใช้สิทธิพิเศษบริการประกันการส่งออก ลูกค้าต้องแจ้งความประสงค์ขอใช้บริการประกันการส่งออกภายใน 1 เดือนนับจากวันที่ลงนามในสัญญา

3. ต้องมีผู้ซื้อที่ได้รับอนุมัติรับประกันตั้งแต่ 3 รายขึ้นไป

การใช้วงเงิน

1. ช่วงก่อนการส่งออก (Pre-shipment) ผู้ส่งออกยื่น L/C, P/O หรือ Contract เพื่อเบิกกู้ โดยให้เบิกกู้ได้ไม่เกิน 80% ของมูลค่า L/C และไม่เกิน 70% ของมูลค่า P/O หรือ Contract
2. ช่วงหลังการส่งออก (Post-shipment) ธสน. รับซื้อตั๋วตามมาตรฐานของธนาคาร

หลักประกัน

1. หลักประกันตามความเหมาะสม
2. ผู้บริหาร/เจ้าของกิจการค้ำประกัน
3. โอนสิทธิในการรับค่าสินไหมทดแทนให้ ธสน.

ตารางที่ 8.3 : เงื่อนไขความคุ้มครองของการรับประกัน

การค้า	การเมือง
ผู้ซื้อล้มละลาย	การควบคุมการโอนเงินจากประเทศผู้ซื้อมายังประเทศไทย
ผู้ซื้อปฏิเสธการชำระเงิน	การเพิกถอนใบอนุญาตนำเข้า หรือห้ามนำเข้า
ผู้ซื้อไม่รับมอบสินค้า	เกิดสงคราม ปฏิวัติ รัฐประหาร
ธนาคารล้มละลาย	
ธนาคารไม่ชำระเงินตามเงื่อนไขที่ระบุไว้ใน L/C	

อัตราความคุ้มครอง

1. ความเสี่ยงทางการค้า 85% ของความเสียหายที่เกิดขึ้น
2. ความเสี่ยงทางการเมือง 90% ของความเสียหายที่เกิดขึ้น

หมายเหตุ การรับประกันเริ่มคุ้มครองเมื่อลูกค้าชำระค่าเบี้ยประกัน

ข้อมูลและหลักฐานประกอบการพิจารณา

1. ประวัติการส่งออกและผลการดำเนินงาน
2. ข้อมูลเกี่ยวกับผู้ซื้อในต่างประเทศ (รายชื่อ/ปริมาณการค้า ฯลฯ)
3. สัญญาซื้อขายหรือคำสั่งซื้อ
4. หลักฐานการจดทะเบียนบริษัท
5. งบการเงินและ Bank Statement
6. หลักประกัน

(1.5) บริการสนับสนุนการนำเข้าสินค้าเพื่อการส่งออก

เป็นบริการที่มีจุดมุ่งหมายในการรองรับการนำเข้าสินค้าจากผู้ขายในประเทศหนึ่ง เพื่อส่งออกต่อไปยังผู้ซื้อในอีกประเทศหนึ่ง ทั้งนี้ เพื่อเสริมโอกาสให้ประเทศไทยได้พัฒนาขึ้นเป็น ศูนย์กลางการค้าในภูมิภาค ภายใต้บริการนี้ ธสน. จะเปิดให้ L/C เพื่อสั่งซื้อสินค้าจากประเทศผู้ขาย สำหรับส่งออกต่อไปยังประเทศผู้ซื้อ โดย ธสน. จะให้สินเชื่อระยะสั้นที่มีกำหนดเวลาชำระคืน สอดคล้องกับกำหนดเวลาที่จะได้รับชำระเงินจากการส่งออก

การใช้วงเงิน

1. ธสน. กำหนดวงเงินในการนำเข้าเพื่อการส่งออก
2. ผู้ส่งออกสามารถขอให้ ธสน. เปิด L/C เพื่อนำเข้าสินค้าสำหรับการส่งออก ตามคำสั่งซื้อ (P/O) หรือ L/C ที่ได้รับ
3. ระยะเวลาในการรับคืนภาระหนี้ในการนำเข้าสินค้าจะสอดคล้องกับระยะเวลาที่ได้รับชำระเงินจากการส่งออก

ข้อมูลและหลักฐานประกอบการพิจารณา

1. หลักฐานการจดทะเบียนบริษัท
2. งบการเงินและ Bank Statement
3. ประวัติการส่งออก
4. L/C หรือสัญญาซื้อขาย หรือคำสั่งซื้อ
5. หลักประกัน

(1.6) บริการรับซื้อตัวสินค้าออก

เป็นบริการที่ผู้ส่งออกสามารถนำเอกสารการส่งออก มาขายได้ทันทีหลังจากมีการส่งสินค้า ลงเรือแล้ว เพื่อให้ผู้ส่งออกนำเงินไปใช้หมุนเวียนในธุรกิจได้เร็วขึ้น ทั้งนี้จะครอบคลุมถึงการ ส่งออกไปยังตลาดการค้าใหม่ๆ ด้วย

ประเภทของตั๋วสินค้าออก

เป็นตั๋วสินค้าออกภายใต้ L/C และที่ไม่มี L/C ทั้งที่มีกำหนดการชำระเงินทันที (Sight Bill) และที่มีกำหนดเวลาการชำระเงิน (Usance Bill) ไม่เกิน 180 วัน

การใช้บริการ

ผู้ส่งออกสามารถใช้บริการนี้ได้ 3 ลักษณะ คือ

1. ใช้ต่อเนื่องจากสินค้าเพื่อเตรียมการส่งออก (PSF) ได้ทันที กล่าวคือ หลังจากที่ผู้ส่งออกส่งสินค้าลงเรือแล้ว ผู้ส่งออกสามารถนำเอกสารการส่งออกมายกกับ ธสน. เพื่อนำเงินไปชำระหนี้เงินกู้ PSF ส่วนต่างจำนวนเงินที่เหลือคืนให้ผู้ส่งออก ในการนี้จะต้องมีการขอวงเงิน PSF ไว้ก่อน

2. ใช้ต่อเนื่องจากบริการประกันการส่งออก กล่าวคือ เมื่อผู้ส่งออกส่งสินค้าลงเรือและมาแจ้งประกันแล้ว สามารถนำตั๋วส่งออกที่มีตราประทับรับประกันมายกได้ทันทีตามวงเงินที่มีอยู่

3. หากผู้ส่งออกไม่ได้ใช้บริการ PSF หรือบริการประกันการส่งออกแต่ต้องการใช้บริการนี้ สามารถนำตั๋วสินค้าออกมายกกับ ธสน. ได้

กรณีตั๋วสินค้าออกภายใต้ L/C ผู้ส่งออกสามารถนำตัวมาขายหรือขายลดได้ทันที
กรณีตั๋วสินค้าออกที่ไม่มี L/C ผู้ส่งออกต้องติดต่อขอวงเงินรับซื้อตัวก่อน

Charges for Export Documentary Credit Services

ตารางที่ 8.4 : Incoming Letter of Credit

Advising Commission	500 baht
Commission for Advising of L/C Amendment	500 baht
+ Telex Charges for Responding to Opening Bank	300 baht
Confirmation Fee	Subject to arrangement (Min. 1,000 baht)
L/C Transfer Commission	1/8% on transferred amount (Min. 1,000 baht)
Fee for Assignment of Proceeds	1/8% on assigned amount (Min. 1,000 baht)

ตารางที่ 8.5 : Export Bill

Negotiation Fee	
- For Bill under L/C	800 baht
- For Bill for Collection (B/C)	500 baht
Postage	Subject to arrangement
	(Min. 300 baht)
Stamp Duty on Draft	3 baht
Telex Charges (If any)	300 baht
Foreign Bank Charges	As actually charged by foreign banks

(2) บริการทางการเงินสำหรับธุรกิจบริการการส่งออก ของ (EXIM BANK)

(2.1) สินเชื่อสำหรับผู้ให้บริการ Logistic

เป็นวงเงินเพื่อใช้ในการขยาย ปรับปรุง หรือยกระดับการให้บริการสำหรับผู้ให้บริการด้าน Logistics ในกระบวนการส่งออกของกลุ่มผู้ให้บริการด้านคลังสินค้า ศูนย์กระจายสินค้า ผู้รับจัดการขนส่งสินค้าระหว่างประเทศ (Freight Forwarder) โดยแยกวงเงินเป็น 3 ประเภท ได้แก่

1. วงเงินหมุนเวียน เป็นวงเงิน P/N ที่ใช้สำหรับหมุนเวียนในกิจการ โดยใช้ Invoice ที่เรียกเก็บเงินจากผู้ส่งออกเป็นเอกสารประกอบการเบิกกู้
2. วงเงินค้ำประกัน เป็นวงเงินที่ให้แก่ Air Freight Forwarder สำหรับออกหนังสือค้ำประกันต่อสายการบินในการเป็นตัวแทนขายพื้นที่ระวางสินค้าของสายการบิน โดยใช้หลักฐานการตอบรับหรือหลักฐานการเป็นตัวแทนขายพื้นที่ระวางสินค้าจากสายการบินเป็นเอกสารประกอบการเบิกกู้
3. วงเงินกู้ระยะกลาง-ยาว เป็นเงินกู้ที่ใช้ในการขยาย ปรับปรุง หรือยกระดับการให้บริการสำหรับผู้ให้บริการด้านโลจิสติกส์ในกระบวนการส่งออก

คุณสมบัติของผู้ใช้บริการ

1. เป็นผู้ให้บริการ Logistics แก่ผู้ส่งออกที่จดทะเบียนและดำเนินกิจการในประเทศไทยมาแล้วไม่ต่ำกว่า 3 ปี
2. เป็นสมาชิกสามัญของสมาคมหรือองค์กรที่เกี่ยวข้องกับการขนส่งระหว่าง

ประเทศที่ธนาคารยอมรับ เช่น สมาคมขนส่งทางอากาศระหว่างประเทศ (International Air Transport Association: IATA) สมาคมตัวแทนขนส่งสินค้าทางอากาศไทย (Thai Airfreight Forwarders Association: TAFA) สมาคมผู้รับจัดการขนส่งสินค้าระหว่างประเทศ (Thai International Freight Forwarder Association: TIFFA) หรือเป็นผู้ประกอบการที่มีชื่อเสียงและมีฐานะทางการเงินมั่นคงเป็นที่เชื่อถือและตรวจสอบได้ของวงการขนส่งระหว่างประเทศ

3. มีส่วนของผู้ถือหุ้นเกินกว่าทุนจดทะเบียนที่ชำระแล้ว
4. ไม่เป็นลูกหนี้ที่มีปัญหาทางการเงินกับสถาบันการเงินใด

(2.2) สินเชื่อเพื่อพัฒนาห้องปฏิบัติการตรวจสอบ และวิเคราะห์คุณภาพสินค้าส่งออก

เป็นวงเงินกู้ระยะกลาง-ยาว เพื่อสนับสนุนทางการเงินแก่ผู้ส่งออก/ผู้ให้บริการแก่ผู้ส่งออก/ผู้ผลิตสินค้าส่งออก เพื่อใช้ในการขยายหรือปรับปรุงประสิทธิภาพของห้องปฏิบัติการตรวจสอบและวิเคราะห์คุณภาพสินค้าเพื่อการส่งออก เช่น ห้องปฏิบัติการตรวจวิเคราะห์ทางจุลชีววิทยา (Micro LAB) ในโรงงานสำหรับผลิตภัณฑ์อาหารและเกษตร ห้องปฏิบัติการตรวจวิเคราะห์สารปนเปื้อนสำหรับผลิตภัณฑ์ของเล่นเด็ก เป็นต้น

คุณสมบัติของผู้ใช้บริการ

1. เป็นผู้ประกอบการไทยที่จดทะเบียนและดำเนินกิจการมาแล้วไม่ต่ำกว่า 3 ปี
2. เป็นผู้ประกอบการที่มีธุรกิจเกี่ยวข้องกับการส่งออกหรือให้บริการแก่ผู้ส่งออก/ผู้ผลิตสินค้าส่งออก

3. มีส่วนของผู้ถือหุ้นเกินกว่าทุนจดทะเบียนที่ชำระแล้ว
4. ไม่เป็นลูกหนี้ที่มีปัญหาทางการเงินกับสถาบันการเงินใด

(3) บริการเกี่ยวกับการลงทุนในต่างประเทศ ของ (EXIM BANK)

(3.1) บริการสนับสนุนธุรกิจก่อสร้างในต่างประเทศ

เป็นบริการเพื่อสนับสนุนธุรกิจก่อสร้างในต่างประเทศ ซึ่งรวมไปถึงธุรกิจรับจ้างปรับปรุงและตกแต่งอาคาร ซ่อมแซมและปรับปรุงเครื่องจักร รับจ้างเป็นที่ปรึกษาทางเทคนิค เป็นต้น โดยแบ่งการให้บริการออกเป็น 3 ประเภท ได้แก่

1. เงินกู้ระยะยาว เพื่อให้ผู้กู้แก่ผู้ว่าจ้างในต่างประเทศ เพื่อใช้ว่าจ้างผู้รับเหมาไทยในการก่อสร้าง
2. สินเชื่อระยะสั้น-ปานกลาง เพื่อใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนในการก่อสร้างในต่างประเทศ

3. การออกหนังสือค้ำประกันประเภทต่างๆ ตั้งแต่เริ่มประมูลงานจนถึงทำงานเสร็จ

ลักษณะของบริการและวิธีการพิจารณา

1. เงินกู้ระยะยาว เพื่อให้ผู้แก่ผู้ว่าจ้างในต่างประเทศเพื่อใช้ว่าจ้างผู้รับเหมาไทยในการก่อสร้าง โดยให้ผู้ไม่เกิน 85% ของมูลค่างานก่อสร้างนั้น แบ่งเป็น

ให้ผู้ในสกุลเงินดอลลาร์สหรัฐแก่ธนาคาร ของผู้ว่าจ้างและธนาคารนำไปให้ผู้ต่อแก่ผู้ว่าจ้าง (Relending) โดย ธสน. จะพิจารณาความน่าเชื่อถือของธนาคารของผู้ว่าจ้างนั้นเป็นสำคัญให้ผู้ในสกุลเงินดอลลาร์สหรัฐแก่ผู้ว่าจ้างโดยตรง (Buyer's Credit) โดย ธสน. จะพิจารณาความสามารถของผู้ว่าจ้างในการหารายได้จากโครงการก่อสร้างนั้นเพื่อมาชำระหนี้เป็นสำคัญ

1. สินเชื่อระยะสั้น-ปานกลาง เพื่อใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนในการก่อสร้างในต่างประเทศ ให้แก่ผู้รับเหมาก่อสร้างไทยที่ได้งานก่อสร้างในต่างประเทศทั้งสกุลเงินบาทและสกุลเงินดอลลาร์สหรัฐตามความจำเป็นและความเหมาะสม โดย ธสน. จะพิจารณาความสามารถของผู้รับเหมาก่อสร้างและแหล่งที่มาของค่าจ้างเป็นสำคัญ

2. การออกหนังสือค้ำประกันประเภทต่างๆ ตั้งแต่เริ่มประมูลงานจนถึงทำงานเสร็จ มี 2 ลักษณะ ได้แก่

- ออกหนังสือค้ำประกันผู้รับเหมาก่อสร้างไทย ให้แก่ผู้ว่าจ้างโดยตรง ให้ธนาคารค้ำออกหนังสือค้ำประกันผู้รับเหมาก่อสร้างไทยให้แก่ผู้ว่าจ้าง โดย ธสน. จะค้ำประกันธนาคารคู่ค้าอีกต่อหนึ่ง

ทั้งนี้ ธสน. จะพิจารณาความสามารถของผู้รับเหมาก่อสร้างในการดำเนินงานก่อสร้างให้เป็นไปตามที่ประมูลไว้เป็นสำคัญ

ข้อมูลและหลักฐานประกอบการพิจารณา

1. รายละเอียดโครงการ เช่น สัญญาก่อสร้าง หรือร่างสัญญาก่อสร้าง ประวัติและสถานะทางการเงินของผู้ว่าจ้าง แหล่งที่มาของเงินค่าจ้าง ประมาณการงบกระแสเงินสดพร้อมรายละเอียด Schedule of Works

2. รายละเอียดของบริษัท เช่น หนังสือจดทะเบียนบริษัท งบการเงินตรวจสอบแล้ว (ย้อนหลัง 3 ปี) ประวัติ ประสบการณ์และผลงานในอดีต

(3.2) บริการสนับสนุนธุรกิจรับเหมาก่อสร้างในต่างประเทศ

ประเภทที่ 1 สินเชื่อระยะสั้น-ปานกลาง สำหรับผู้รับเหมาก่อสร้างเพื่อใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนในการก่อสร้างในต่างประเทศ

ธสน. ให้แก่ผู้รับเหมาก่อสร้าง โดยให้ผู้ทั้งที่เป็นสกุลเงินบาทและสกุลเงินดอลลาร์สหรัฐ ขึ้นอยู่กับความจำเป็นและความเหมาะสม

ประเภทที่ 2 การออกหนังสือค้ำประกันประเภทต่างๆ อาทิ Bid Bond, Advance Payment Bond, Performance Bond และ Retention Bond ที่ใช้ในการรับจ้างก่อสร้างตั้งแต่เริ่มประมูลจนถึงทำงานเสร็จ

คุณสมบัติของโครงการที่ให้ความสนับสนุน

1. มีแหล่งที่มาของเงินว่าจ้างที่ชัดเจน
 - หากเป็นโครงการก่อสร้างสาธารณูปโภคพื้นฐาน จะต้องได้รับการสนับสนุนจากองค์กรการเงินระหว่างประเทศ อาทิ bADB, World Bank หรือ JBIC เป็นต้น
 - หากเป็นโครงการลงทุนอื่นๆ เจ้าของกิจการจะต้องมีแหล่งเงินทุนและ/หรือเงินกู้ที่เชื่อถือได้

2. ค่าจ้างเป็นเงินสกุลดอลลาร์สหรัฐ หรือเงินสกุลอื่นที่ ธสน. ยอมรับ

คุณสมบัติของผู้รับเหมา

1. มีประสบการณ์ในงานรับเหมาก่อสร้าง ที่มีลักษณะเดียวกับโครงการที่จะขอกู้ไม่น้อยกว่า 3 โครงการ
2. มูลค่าสัญญาก่อสร้างจะต้องไม่เกิน 3 เท่าของทุนจดทะเบียนของบริษัท (ชำระแล้ว)
3. ไม่เป็นลูกหนี้สินเชื่อที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ กับสถาบันการเงินใดและเป็นผู้รับเหมาที่มีมาตรฐานสูงและชื่อเสียงดีพอที่จะไปปฏิบัติงานในต่างประเทศได้

(3.3) บริการสนับสนุนการลงทุนในต่างประเทศ

เป็นสินเชื่อยาวเพื่อสนับสนุนโครงการลงทุนในต่างประเทศของนักลงทุนไทย

ระยะเวลา

ไม่เกิน 7 ปี ขึ้นอยู่กับประเภทโครงการลงทุน

วิธีการกู้

ธสน. ให้กู้แก่บริษัทผู้ดำเนินโครงการในต่างประเทศ (Project Company) ซึ่งมีนักลงทุนไทยถือหุ้น หรือให้กู้แก่นักลงทุนไทยเพื่อใช้ในการลงทุนในโครงการต่างประเทศหากโครงการมีความต้องการสินเชื่อมากกว่าที่ ธสน. จัดหาให้ได้

ธสน. อาจจัดหาเงินทุนเพิ่มเติมจากสถาบันการเงินอื่นๆ ให้ในลักษณะเงินร่วมให้กู้ (Syndicated Loan)

ข้อมูลและหลักฐานประกอบการพิจารณา

1. รายละเอียดโครงการ เช่น สถานที่ตั้งโครงการ มูลค่าโครงการ และ

รายละเอียด

2. รายละเอียดของผู้ลงทุน เช่น โครงสร้าง/สัดส่วนการถือหุ้นในโครงการ
ประสบการณ์ งบการเงินของบริษัทที่ร่วมทุนในโครงการ (ย้อนหลัง 3 ปี) สำเนาหนังสือรับรอง
บริษัท

3. รายละเอียดด้านการตลาด เช่น ลูกค้านำหมาย สกุลเงินที่ใช้กำหนดราคาขาย
คู่แข่ง

4. รายละเอียดด้านการเงิน เช่น แหล่งที่มาและแหล่งที่ใช้ไปของเงินทุน
Financial Projection ของโครงการพร้อมสมมติฐานที่เกี่ยวข้อง

5. รายละเอียดด้านกฎหมาย เช่น สำเนาใบอนุญาตประกอบกิจการของโครงการ
สำเนาบัตรอนุญาตลงทุนในต่างประเทศ

6. ความต้องการสินเชื่อ และหลักประกันที่เสนอ

(3.4) บริการสนับสนุนร้านอาหารไทยในต่างประเทศ

วัตถุประสงค์

เพื่อสนับสนุนทางการเงินแก่นักลงทุนไทย ในการลงทุนเปิดร้านอาหารไทยใน
ต่างประเทศ

ประเภทวงเงิน

เงินกู้เป็นสกุลบาท ดอลลาร์สหรัฐ ยูโร หรือ เยน โดยให้กู้ในอัตราส่วน D/E Ratio
ไม่เกิน 1.5:1

คุณสมบัติของผู้กู้

1. ผู้กู้จะต้องเป็นผู้มีสัญชาติไทย หรือนิติบุคคลที่จดทะเบียนในประเทศไทยซึ่งมี
ผู้มีสัญชาติไทยถือหุ้นกึ่งหนึ่งของนิติบุคคลนั้น

2. จะต้องเป็นผู้ถือหุ้นในร้านอาหารไม่น้อยกว่า 50% และเป็นผู้ดำเนินกิจการ
ร้านอาหารนั้นๆ

3. มีประสบการณ์ในการบริหารร้านอาหารในต่างประเทศอย่างน้อย 1 ปี หรือใน
ประเทศไทยอย่างน้อย 3 ปี

4. มีความเข้าใจถึงสภาพท้องถิ่น หรือมีส่วนที่เข้าใจสภาพธุรกิจร้านอาหาร
ในท้องถิ่นพอที่จะสามารถทำร้านอาหารไทยให้สำเร็จได้

ข้อมูลและหลักฐานประกอบการพิจารณา

1. รายละเอียดเกี่ยวกับโครงการ เช่น สถานที่ตั้ง มูลค่าการลงทุนและรายละเอียด

2. รายละเอียดของผู้ลงทุน เช่น ผู้บริหาร ผู้ถือหุ้น สัดส่วนการถือหุ้นและ

ประสบการณ์ งบการเงิน และ Bank Statement

3. ข้อมูลด้านการตลาด เช่น แผนการตลาด และลูกค้าเป้าหมาย
4. รายละเอียดด้านการเงิน เช่น แหล่งที่มาและใช้ไปของเงินทุน ประมาณการรายได้และค่าใช้จ่าย
5. เอกสารสำคัญทางกฎหมาย ได้แก่ สำเนาใบอนุญาตประกอบกิจการ และ สำเนาซื้อ-เช่าร้านอาหารในต่างประเทศ
6. หลักประกัน

(3.5) บริการประกันความเสี่ยงจากการลงทุน

โครงการลงทุนของผู้ลงทุนได้รับความเสียหายในการดำเนินนโยบาย กฎระเบียบ หรือการดำเนินการใดๆ ของรัฐบาลประเทศที่ผู้ลงทุนไปลงทุน ตลอดจนภัยทางการเมือง ซึ่งมีผลกระทบในทางลบต่อโครงการลงทุน ของผู้ลงทุนและความสามารถในการชำระคืนเงินกู้ของผู้ลงทุน

ประเภทของความคุ้มครอง

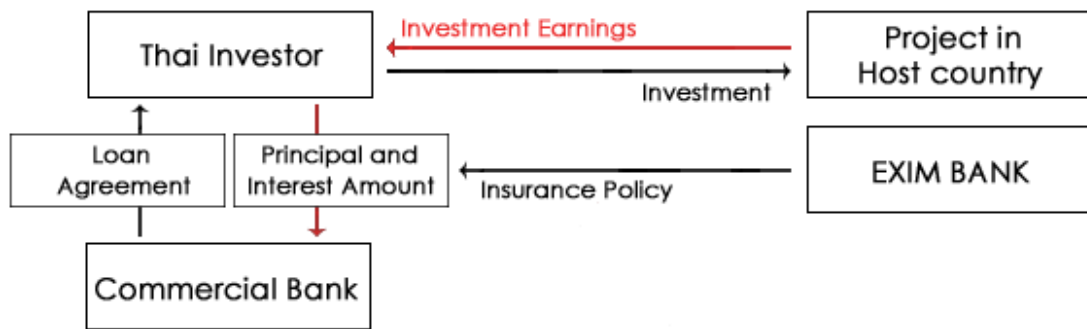
1. คุ้มครองในส่วนของผู้ถือหุ้น (Equity) โดยบริการฯ จะให้ความคุ้มครองสินทรัพย์ที่เกี่ยวข้องกับโครงการลงทุนที่ ชสน. ให้การรับประกัน

รูปภาพที่ 8.1 : ประเภทของความคุ้มครอง ในส่วนของผู้ถือหุ้น (Equity)



2. คุ้มครองในส่วนของเงินกู้ (Loan) โดยบริการฯ จะให้ความคุ้มครองเงินต้นและดอกเบี้ยตามตารางการชำระเงินในสัญญาการกู้ยืมของผู้ลงทุน

รูปภาพที่ 8.2 : ประเภทของความคุ้มครอง ในส่วนของเงินกู้ (Loan)



คุณสมบัติของผู้ลงทุน

1. เป็นผู้มีสัญชาติไทย
2. เป็นนิติบุคคลที่จดทะเบียนในประเทศไทย ซึ่งมีทุนเกินครึ่งหนึ่งของนิติบุคคลนั้นถือโดยผู้มีสัญชาติไทย หรือนิติบุคคลซึ่งมีผู้มีสัญชาติไทยลงทุนเป็นมูลค่าเกินครึ่งหนึ่งของทุนทั้งหมดในนิติบุคคลนั้น และเป็นผู้มีอำนาจตามกฎหมาย ข้อบังคับ หรือข้อตกลงในการแต่งตั้งกรรมการส่วนใหญ่ของจำนวนกรรมการทั้งหมดหรือการออกคะแนนเสียงข้างมากเพื่อกำหนดนโยบายการดำเนินงานของนิติบุคคลนั้น

คุณสมบัติของโครงการลงทุน เป็นโครงการลงทุนที่

1. ชสน. ให้การสนับสนุนด้านสินเชื่อ
2. ไม่ขัดต่อกฎหมายไทย
3. มีความเป็นไปได้ในเชิงพาณิชย์

ความเสี่ยงทางการเมืองที่ให้ความคุ้มครอง

1. ความเสี่ยงจากการจำกัดการโอนเงินหรือแลกเปลี่ยนสกุลเงิน (Inconvertibility or Transfer Restriction)
2. ความเสี่ยงจากการเวนคืน หรือการเข้ายึด หรือการโอนทรัพย์สินหรือกิจการของผู้ลงทุนมาเป็นของรัฐบาล (Expropriation)
3. ความเสี่ยงจากการเกิดสงครามและเหตุการณ์รุนแรงทางการเมือง (War and Civil Disturbance)
4. ความเสี่ยงจากการที่รัฐบาลของประเทศที่ผู้ลงทุนไปลงทุนไม่ปฏิบัติตามสัญญา (Breach of Contract) ในกรณีที่คำพิพากษาของศาลหรือคำชี้ขาดของอนุญาโตตุลาการไม่สามารถนำไปใช้บังคับได้

สกุลเงินที่คุ้มครอง

ชสน. ให้ความคุ้มครองความเสี่ยงเป็นมูลค่าในสกุลเงินบาท ดอลลาร์สหรัฐ ยูโร เยนญี่ปุ่น หรือปอนด์สเตอร์ลิง

อัตราความคุ้มครอง

ชสน. ให้ความคุ้มครองไม่เกินร้อยละเก้าสิบ (90) ของมูลค่าความเสียหาย

ระยะเวลาความคุ้มครอง

บริการประกันความเสี่ยง การลงทุนสามารถมีระยะเวลาความคุ้มครอง ตั้งแต่ 3-15 ปี

ความคุ้มครองตามกรมธรรม์

วันที่เริ่มต้นความคุ้มครอง และวันสิ้นสุดการรับประกันจะเป็นไปตามที่ระบุใน เอกสารแนบท้ายกรมธรรม์ โดยที่กรมธรรม์ประกันความเสี่ยงการลงทุนมีผลคุ้มครองเมื่อ ชสน. ได้รับค่าเบี้ยประกันตามที่กำหนดแล้ว และเงื่อนไขการรับประกัน (Condition Precedent) ตาม เอกสารแนบท้ายกรมธรรม์ครบถ้วนสมบูรณ์ จนถึงวันที่สิ้นสุดการรับประกันตามที่กำหนดไว้ใน เอกสารแนบท้ายกรมธรรม์

ค่าธรรมเนียมการขอใช้บริการ

ชสน. จะเรียกเก็บค่าธรรมเนียม เป็นค่าวิเคราะห์ข้อมูล เมื่อผู้ขอรับบริการยื่นคำขอรับบริการประกันความเสี่ยงการลงทุน (Definitive Application) เป็นจำนวน 0.1% ของมูลค่าวงเงินรับประกันสูงสุด แต่ไม่เกิน 100,000 บาท โดยจะถือเป็นส่วนลดของค่าเบี้ยประกันเมื่อผู้ขอรับบริการลงนามในกรมธรรม์

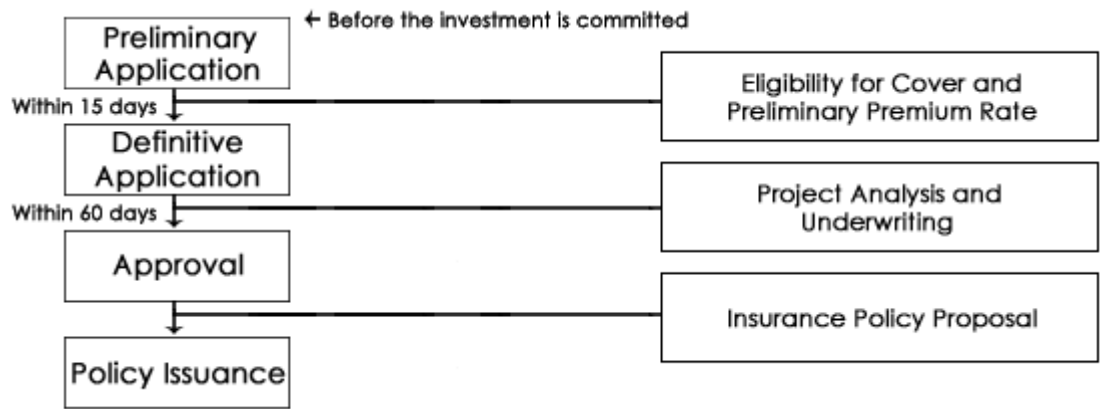
อัตราเบี้ยประกัน

อัตราเบี้ยประกันที่ใช้ในการจัดเก็บ จะกำหนดเป็นร้อยละของมูลค่าการรับประกัน ในกรมธรรม์แต่ละปีโดยใช้วงเงินรับประกันในแต่ละปีเป็นฐานในการคำนวณเบี้ยประกัน โดยผู้ขอประกันชำระค่าเบี้ยประกันแก่ ชสน. แบบล่วงหน้า (Up-front) เป็นรายปี

การขอใช้บริการ

ผู้ลงทุนที่ต้องการใช้บริการประกันความเสี่ยง การลงทุนสามารถยื่นแบบฟอร์ม ข้อมูลเบื้องต้น (Preliminary Application) สำหรับบริการประกันความเสี่ยงการลงทุนเพื่อให้ ชสน. พิจารณาในขั้นต้นได้ตั้งแต่อันเริ่มดำเนินการลงทุน เมื่อผ่านการพิจารณาในเบื้องต้นแล้ว สามารถยื่นคำขอรับบริการประกันความเสี่ยงการลงทุน (Definitive Application) พร้อมเอกสารประกอบ โดย ชสน. จะดำเนินการวิเคราะห์ข้อมูลและแจ้งเงื่อนไขการรับประกันให้แล้วเสร็จภายใน 60 วัน หลังจากได้รับข้อมูลครบถ้วน

รูปภาพที่ 8.3 : รูปแบบการขอใช้บริการประกันความเสี่ยงจากการลงทุน



การขอรับค่าสินไหมทดแทน

เมื่อมีความเสียหายเกิดขึ้น ผู้เอาประกันต้องแจ้งให้ ธสน. ทราบเป็นลายลักษณ์อักษรภายใน 30 วัน โดยผู้เอาประกันสามารถแจ้งขอรับค่าสินไหมทดแทนได้ทันทีหรือภายใน 90 วันนับจากวันสิ้นสุดระยะเวลาพิสูจน์ความเสียหาย โดย ธสน. จะพิจารณาตรวจสอบข้อเท็จจริงจากข้อมูลหลักฐานให้สอดคล้องกับเงื่อนไขในกรมธรรม์ให้แล้วเสร็จภายใน 120 วัน นับจากวันสิ้นสุดระยะเวลาพิสูจน์ความเสียหายหรือวันที่ยื่นขอรับค่าสินไหมทดแทนแล้วแต่ว่าวันใดจะล่าช้ากว่ากัน

(4) บริการประกันการส่งออก ของ (EXIM BANK)

(4.1) บริการประกันการส่งออกภายใต้เงื่อนไขการชำระเงินแบบ L/C

ประเภทของบริการ

เป็นการให้บริการประกันความเสี่ยงจากการไม่ชำระเงินตาม L/C ที่เปิดมาจากธนาคารทั่วโลกโดยยึดถือตามระเบียบของ UCP 600

ประโยชน์ที่ผู้ส่งออกจะได้รับ

เพิ่มความมั่นใจและลดความเสี่ยงแก่ผู้ส่งออกในการทำการค้าระหว่างประเทศภายใต้เงื่อนไขการชำระเงินแบบ L/C

สินค้าที่ได้รับความคุ้มครอง - สินค้าทุกประเภท

ความเสี่ยงที่รับประกัน

ความเสี่ยงทางการค้า

1. ธนาคารล้มละลาย
2. ธนาคารไม่ชำระเงินตามเงื่อนไขที่ระบุไว้ใน L/C

ความเสี่ยงทางการเมือง

1. การควบคุมการโอนเงินจากประเทศของธนาคาร ผู้มีหน้าที่ชำระเงินตาม L/C มายังประเทศไทย
2. การเพิกถอนใบอนุญาตนำเข้า หรือห้ามนำเข้าอันเป็นเหตุให้ธนาคารใช้เป็นข้ออ้างในการไม่ชำระค่าสินค้า
3. การเกิดสงคราม จลาจล ปฏิวัติ รัฐประหาร อันทำให้ธนาคารไม่สามารถชำระเงินตาม L/C ได้

(4.2) บริการประกันการส่งออกภายใต้เงื่อนไขการชำระเงินแบบ D/P, D/A และ O/A

เงื่อนไขการชำระเงินที่คุ้มครอง

Term ไม่เกิน 180 วัน

ประเทศที่ ๓๓. ให้การรับประกัน

๓๓. ให้บริการรับประกันประมาณ 140 ประเทศ

สินค้าที่รับประกัน

สินค้าทุกประเภท

ความเสี่ยงที่รับประกัน

ความเสี่ยงทางการค้า

1. ผู้ซื้อล้มละลาย
2. ผู้ซื้อปฏิเสธการชำระเงิน
3. ผู้ซื้อปฏิเสธการรับมอบสินค้า

ความเสี่ยงทางการเมือง

1. การควบคุมการโอนเงินมายังประเทศไทย
2. ผู้ซื้อไม่สามารถนำสินค้าเข้าไปในประเทศได้
3. เกิดสงคราม จลาจล ปฏิวัติ รัฐประหาร

อัตราความคุ้มครอง

ความเสี่ยงทางการค้า 85% ของความเสียหายที่เกิดขึ้น

ความเสี่ยงทางการเมือง 90% ของความเสียหายที่เกิดขึ้น

ค่าใช้จ่าย

ค่าวิเคราะห์ข้อมูล 2,000 บาท/ผู้ซื้อ/ปี

การคุ้มครองมีผลตั้งแต่

วันที่ชำระค่าเบี้ยประกัน

กำหนดเวลาในการจ่ายค่าสินไหมทดแทน

กรณีความเสี่ยงทางการค้า

1. ผู้ซื้อล้มละลาย : ทันทีเมื่อมีคำสั่งศาล
2. ผู้ซื้อปฏิเสธการชำระเงิน : จ่ายภายใน 120 วัน หลังจากวันยื่นขอรับค่าสินไหมทดแทน
3. ผู้ซื้อปฏิเสธการรับมอบสินค้า : จ่ายภายใน 30 วัน หลังจากขายสินค้าต่อแล้ว

กรณีความเสี่ยงทางการเมือง

ภายใน 120 วัน หลังจากวันยื่นขอรับค่าสินไหมทดแทน

(4.3) บริการประเมินความเสี่ยงผู้ซื้อ / ธนาคารผู้ซื้อ (Buyer/Bank Risk Assessment Services : BRA)

ประเภทของบริการ

เป็นบริการที่ตรวจสอบความน่าเชื่อถือของผู้ซื้อ/ธนาคาร ผู้ซื้อในต่างประเทศจากองค์กรข้อมูล (Credit Information Agency) ในประเทศที่ผู้ซื้อ/ธนาคารผู้ซื้อประกอบกิจการ เพื่อทำการวิเคราะห์และประเมินผลให้แก่ผู้ส่งออกนำไปใช้ประกอบการตัดสินใจทำการค้าที่เหมาะสม

ข้อมูลที่ผู้ส่งออกจะได้รับ

1. ชื่อ ที่อยู่ ประเภทของกิจการ ลักษณะของธุรกิจ วันที่ก่อตั้ง และจำนวนพนักงานของผู้ซื้อ/ธนาคารผู้ซื้อ

2. แนวโน้มกิจการของผู้ซื้อ/ธนาคารผู้ซื้อ

3. ประวัติการชำระเงินผ่าน ธสน. (ถ้ามี)

4. อันดับความน่าเชื่อถือจาก ธสน.

5. ความเห็นของเจ้าหน้าที่วิเคราะห์ต่อวงเงินและเงื่อนไขการชำระเงินที่เหมาะสมต่อผู้ซื้อ/ธนาคารผู้ซื้อรายนั้นๆ

ประโยชน์ที่ผู้ส่งออกจะได้รับ

ผู้ส่งออกสามารถนำข้อมูลที่ได้มาประกอบการพิจารณา ทำการค้ากับผู้ซื้อ/ธนาคารผู้ซื้อตามความน่าเชื่อถือของผู้ซื้อ/ธนาคารผู้ซื้อ และวงเงินที่ควรค้าขายได้ด้วยตนเอง (Self-insurance)

ผู้ส่งออกสามารถยื่นขอรับบริการประกันการส่งออกผู้ซื้อ/ธนาคารผู้ซื้อที่ประเมินความเสี่ยงแล้ว โดยได้รับการยกเว้นค่าวิเคราะห์ข้อมูล (ซึ่งเรียกเก็บตามขั้นตอนของการรับบริการ

ตามปกติ) หากยื่นขอรับบริการ พร้อมเอกสารประเมินความเสี่ยงที่มีอายุไม่เกิน 3 เดือนนับจากวันที่
ระบุในเอกสารประเมินความเสี่ยง

ค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้น

ค่าใช้จ่ายในการประเมินความเสี่ยงผู้ซื้อ	3,200 บาท/ผู้ซื้อ หรือ
ค่าใช้จ่ายในการประเมินความเสี่ยงธนาคารผู้ซื้อ	3,200 บาท/ธนาคารผู้ซื้อ

(5) บริการประกันการส่งออกระยะกลางและระยะยาว ของ (EXIM BANK)

ลักษณะบริการ

บริการประกันความเสี่ยงจากการไม่ได้รับชำระเงินตามสัญญา สำหรับการส่งออก
สินค้าหรือบริการจากประเทศไทย รวมถึงการให้สินเชื่อจากสถาบันการเงินที่ตั้งอยู่ในประเทศไทย
ซึ่งมีระยะเวลาการชำระเงิน ตั้งแต่ 180 วันขึ้นไป โดยผู้เอาประกันจะได้รับค่าสินไหมทดแทน
ความเสียหายที่มีสาเหตุจากความเสี่ยงที่คุ้มครอง ทั้งความเสี่ยงทางการค้าและความเสี่ยงทาง
การเมือง ตามสัดส่วนความคุ้มครองที่กำหนดไว้ นอกจากนี้ ธสน.ยังให้ความคุ้มครองความเสียหาย
จากความเสียหายในช่วงก่อนการส่งออก (pre-credit risks) อีกด้วย

ความคุ้มครองตามกรมธรรม์

1. สำหรับผู้ส่งออกสินค้าและบริการ

สำหรับผู้ส่งออกสินค้า และบริการที่ทำสัญญากับผู้ซื้อต่างประเทศ ได้แก่ การ
ส่งออกสินค้าทุน การรับเหมาก่อสร้าง หรือการบริการอื่นๆ กรมธรรม์สามารถให้ความคุ้มครอง
ความเสียหายที่เป็นต้นทุนในการผลิต สินค้าในช่วงก่อนการส่งออก (pre-credit หรือ pre-delivery
period) ตั้งแต่เริ่มสัญญา และความเสียหายจากไม่ได้รับชำระเงินค่าสินค้าที่ส่งมอบให้แล้วในช่วง
หลังการส่งออก (post-shipment หรือ credit period) ตั้งแต่วันที่ผู้ซื้อเริ่มมีภาระต้องชำระเงินจนกว่า
จะได้รับชำระเงินครบถ้วน

2. สำหรับสถาบันการเงิน

สำหรับสถาบันการเงินที่ให้สินเชื่อกับผู้ซื้อต่างประเทศ กรมธรรม์จะคุ้มครองความ
เสียหายจากการที่ไม่ได้รับชำระคืนเงินกู้ ตั้งแต่ช่วงเริ่มมีการเบิกถอนเงินกู้ (Drawdown Period) และ
ระยะเวลาชำระคืนเงินกู้จนได้รับชำระคืนครบถ้วน

สิทธิประโยชน์ของผู้เอาประกัน

1. ลดความเสียหายที่อาจเกิดขึ้นจากการไม่ได้รับชำระเงิน
2. เพิ่มความมั่นใจในการเสนอขอสินเชื่อการชำระเงินที่แข่งขันกับผู้ส่งออกรายอื่นได้
ช่วยให้สามารถขยายธุรกิจโดยการแสวงหาลูกค้าใหม่ และรักษาลูกค้ารายเดิมไว้
3. เพิ่มความสามารถในการขอสินเชื่อจากสถาบันการเงิน

4. ให้คำปรึกษาและความช่วยเหลือเกี่ยวกับการติดตามการชำระเงิน
5. เป็นการสร้างระบบการจัดการด้านการบริหารความเสี่ยงที่ดีให้แก่บริษัท
สินค้าและบริการที่รับประกัน

ธนาคารจะรับประกันความเสียหาย จากการส่งออกสินค้าหรือบริการ (รวมถึงบริการทางการเงินทุกประเภท) ซึ่งมีระยะเวลาสัญญาที่มีระยะเวลาการผลิตหรือระยะเวลาชำระเงินยาวนานกว่า 180 วัน แต่ไม่เกิน 5 ปี

สกุลเงิน

สกุลเงินของสัญญาการส่งออก/สัญญาเงินกู้ที่ขอรับประกัน รับประกันได้ทุกสกุลเงิน สกุลเงินที่ใช้ในการกำหนดมูลค่ารับประกัน ธนาคารจะกำหนดมูลค่ารับประกันในสกุลเงินบาท ดอลลาร์สหรัฐ หรือยูโร เทียบเท่ากับมูลค่าที่ขอรับประกันในสกุลเงินตามสัญญา

ความเสี่ยงที่คุ้มครอง

ความเสี่ยงทางการค้า

1. ผู้ซื้อ/ธนาคารผู้ซื้อล้มละลาย
2. ผู้ซื้อไม่ชำระค่าสินค้าหรือบริการ เมื่อครบกำหนดชำระ

ความเสี่ยงทางการเมือง

1. ผู้ซื้อภาครัฐยกเลิกสัญญา หรือไม่ปฏิบัติตามสัญญา
2. การประกาศใช้กฎหมาย หรือมาตรการ หรือการกระทำใดๆ โดยรัฐบาลของประเทศผู้ซื้อที่มีผลให้ผู้ซื้อไม่สามารถทำการโอนเงินจากประเทศเพื่อชำระหนี้ได้
3. การเกิดสงคราม ปฏิวัติ หรือเหตุการณ์ไม่สงบทางการเมืองในใดๆ ในประเทศผู้ซื้อที่มีผลให้ผู้ซื้อไม่สามารถปฏิบัติตามสัญญาได้
4. การออกกฎระเบียบ หรือการกระทำใดๆ ของรัฐหรือองค์กรของรัฐในประเทศผู้ซื้อที่มีผลให้ผู้เอาประกันหรือผู้ซื้อไม่สามารถดำเนินการให้เป็นไปตามสัญญาได้

อัตราความคุ้มครอง

1. กรณีความเสียหายเกิดขึ้นในช่วง Pre-credit Period 70% ของความเสียหายที่เป็น ต้นทุนและค่าใช้จ่ายในการดำเนินงาน
2. กรณีความเสียหายเกิดขึ้นในช่วง Credit Period 90% ของความเสียหายที่เป็นมูลค่าสินค้าหรือ บริการที่ได้ส่งมอบแล้วและผู้ซื้อมี ภาระที่ต้องชำระให้แก่ผู้ส่งออก

ค่าสินไหมทดแทน

เมื่อเกิดความเสียหายกับสัญญาที่รับประกัน ผู้เอาประกันสามารถแจ้งขอรับค่าสินไหมทดแทนได้ทันที หรือภายใน 30 วันนับจากวันสิ้นสุดระยะเวลาพิสูจน์ความเสียหาย ชสน. จะพิจารณาตรวจสอบข้อเท็จจริงจากข้อมูลและหลักฐานต่างๆ ว่าสอดคล้องกับเงื่อนไขในกรมธรรม์

ให้แล้วเสร็จภายใน 60 วันนับจากวันสิ้นสุดระยะเวลาพิสูจน์ความเสียหาย และจะจ่ายค่าสินไหมทดแทนตามสัดส่วนความคุ้มครองที่ระบุไว้ในกรมธรรม์ของมูลค่าความเสียหายจริง

การขอใช้บริการ

ผู้สนใจสามารถเริ่มต้นด้วยการยื่นแบบฟอร์มข้อมูลเบื้องต้นสำหรับบริการประกันการส่งออกระยะกลางและระยะยาว เพื่อให้ ธสน. พิจารณาในขั้นต้นโดยไม่มีค่าใช้จ่าย เมื่อผ่านการพิจารณาในเบื้องต้นแล้ว สามารถยื่นคำขอรับบริการประกันการส่งออกระยะกลางและระยะยาวพร้อมเอกสารประกอบ

(6) บริการด้านการค้าระหว่างประเทศ ของ (EXIM BANK)

(6.1) บริการสินค้าออก

(6.1.1) L/C Advising and Amendment

ด้วยธนาคารมีเครือข่ายความสัมพันธ์กับธนาคารต่างประเทศมากกว่า 600 ธนาคารทั่วโลก ดังนั้น ธนาคารจึงมีความพร้อมในการให้บริการแจ้ง L/C แจ้ง Amendment ที่เปิดมาจากธนาคารผู้เปิด L/C ในต่างประเทศทั่วโลกให้ผู้ส่งออกทราบไม่ว่าท่านจะมีบัญชีอยู่กับธนาคารหรือไม่ก็ตาม โดยเราจะแจ้งให้ท่านทราบทันทีหลังจากที่ธนาคารได้รับ L/C จากธนาคารต่างประเทศแล้ว หรือหากท่านต้องการให้ผู้ซื้อเปิด L/C มายังท่านโดยผ่านธนาคารของเรา เพียงท่านระบุใน Pro-forma Invoice ว่า

Advising Bank :Export-Import Bank of Thailand.

EXIM Building, 1193 Phaholyothin Road, Phayathai, Bangkok 10400 Thailand

SWIFT: EXTHTHBK

L/C Transfer

เป็นบริการที่ต่อเนื่องจาก L/C Advising and Amendment เมื่อท่านได้รับ L/C จากผู้ซื้อแล้ว และเงื่อนไขระบุไว้ว่า L/C ฉบับดังกล่าวสามารถโอนได้ (Transferable) ลูกค้านสามารถยื่นคำร้องขอให้ธนาคารโอน L/C ให้กับบุคคลอื่น (Second Beneficiary) ได้ตามความต้องการ

เงื่อนไขการให้บริการ

1. เป็น L/C ที่ Advise ผ่านธนาคาร
2. เงื่อนไข L/C อนุญาตให้สามารถโอนได้ (Transferable)
3. ลูกค้าน (First Beneficiary) สามารถเปลี่ยนแปลงเงื่อนไขใน L/C ที่จะโอนให้กับบุคคลอื่น (Second Beneficiary) ได้ตามข้อกำหนดของ UCP 600

4. ลูกค้านำคำขอโอนพร้อมกับ L/C ต้นฉบับ

Export Bill Under L/C

เป็นบริการที่ธนาคารรับตรวจหรือรวบรวมเอกสารส่งออกให้ลูกค้าหรือครบถ้วนตามเงื่อนไขที่ L/C กำหนด หลังจากที่ผู้ส่งออกได้นำสินค้าลงเรือและนำมาขึ้นต่อธนาคารเป็นที่เรียบร้อยแล้ว โดยธนาคารจะทำการส่งเอกสารไปเรียกเก็บเงินยังธนาคารผู้เปิด L/C

จุดเด่นของบริการ

1. ธนาคารสามารถพิจารณารับซื้อเอกสารส่งออกภายใต้ L/C โดยไม่ต้องมีวงเงิน (ขึ้นอยู่กับเกณฑ์ของธนาคาร)
2. กรณีที่ลูกค้านำตัวมาขึ้นก่อน 11.00 น. ธนาคารสามารถพิจารณารับซื้อและเข้าบัญชีให้ได้ภายในวันเดียวกัน

เงื่อนไขในการรับซื้อและการเรียกเก็บ

1. กรณีธนาคารรับซื้อเอกสารส่งออก ธนาคารจะรับซื้อด้วยอัตราแลกเปลี่ยน Export sight bill โดยธนาคารจะมีระยะเวลาปลอดดอกเบี้ยให้ 7 วัน กล่าวคือ หากธนาคารผู้เปิด L/C ชำระเงินภายใน 7 วันนับจากวันเข้าบัญชี ลูกค้าไม่ต้องชำระดอกเบี้ย และหากได้รับชำระเกินกว่า 7 วัน ลูกค้าต้องชำระดอกเบี้ยตั้งแต่วันที่ 8 นับจากวันเข้าบัญชีจนถึงวันที่ได้รับชำระหนี้จากต่างประเทศ
2. กรณีธนาคารรับซื้อเอกสารส่งออก ด้วยอัตราแลกเปลี่ยน T/T ธนาคารจะเรียกเก็บดอกเบี้ยนับจากวันที่เข้าบัญชี
3. กรณีลูกค้าร้องขอให้ธนาคารส่งเอกสารไปเรียกเก็บ เมื่อสามารถเรียกเก็บเงินได้แล้ว ธนาคารจะเข้าบัญชีให้กับลูกค้าด้วยอัตราแลกเปลี่ยน T/T

Export Bill for Collection (B/C)

เป็นบริการที่ธนาคารให้แก่ผู้ส่งออก โดยธนาคารจะดำเนินการตรวจสอบหรือรวบรวมเอกสารตามที่ผู้ซื้อร้องขอ หลังจากที่ผู้ส่งออกได้นำสินค้าลงเรือ และนำมาขึ้นต่อธนาคารเป็นที่เรียบร้อยแล้ว โดยธนาคารจะทำการส่งเอกสารส่งออกไปเรียกเก็บยังผู้ซื้อโดยผ่านธนาคารของผู้ซื้อ ซึ่งธนาคารจะปฏิบัติตามคำสั่งของลูกค้าอย่างเคร่งครัด ซึ่งเอกสารส่งออกสามารถแบ่งออกได้เป็น 2 ประเภท คือ ตัว D/P (Documents Against Payment) และตัว D/A (Documents Against Acceptance)

ข้อมูลที่ลูกค้าต้องแจ้งต่อธนาคาร

1. ชื่อและที่อยู่ของธนาคารผู้ซื้ออย่างละเอียด

2. คำสั่งต่างๆ ตาม Application for Discount/Purchase of Export Bill
จุดเด่นของบริการ

1. กรณีที่ลูกค้านำตัวมายื่นก่อน 11.00 น. ธนาคารสามารถพิจารณารับ
ซื้อและเข้าบัญชีได้ภายในวันเดียวกัน

เงื่อนไขในการรับซื้อและการเรียกเก็บ

1. การรับซื้อลูกค้าต้องมีเงินรับซื้อตัว D/P, D/A กับธนาคาร
2. กรณีธนาคารรับซื้อเอกสารส่งออก ธนาคารจะรับซื้อด้วยอัตรา
แลกเปลี่ยน Export sight bill โดยธนาคารจะมีระยะเวลาปลอดดอกเบี้ยให้ 7 วัน กล่าวคือ หาก
ธนาคารของผู้ชำระเงินมาภายใน 7 วันนับจากวันเข้าบัญชี ลูกค้าไม่ต้องชำระดอกเบี้ย และหาก
ได้รับชำระเกินกว่า 7 วัน ลูกค้าต้องชำระดอกเบี้ยตั้งแต่วันที่ 8 นับจากวันเข้าบัญชีจนถึงวันที่ได้รับ
ชำระหนี้จากต่างประเทศ

3. กรณีธนาคารรับซื้อเอกสารส่งออกด้วยอัตราแลกเปลี่ยน T/T ธนาคาร
จะเรียกเก็บดอกเบี้ยนับแต่วันที่เข้าบัญชี

4. กรณีลูกค้าร้องขอให้ธนาคารส่งเอกสารไปเรียกเก็บ เมื่อสามารถเรียก
เก็บเงินได้แล้ว ธนาคารจะเข้าบัญชีให้กับลูกค้าด้วยอัตราแลกเปลี่ยน T/T

(6.2) บริการสินค้านำเข้า

(6.2.1) บริการเปิด L/C

เป็นบริการที่ธนาคารเสนอแก่ผู้นำเข้า ในกรณีที่ผู้นำเข้าสั่งซื้อสินค้า
วัตถุดิบ หรือเครื่องจักรจากต่างประเทศโดยเลือกใช้วิธีการชำระเงินแบบ L/C โดยผู้นำเข้าสามารถ
ติดต่อขอใช้บริการเปิด L/C กับธนาคารได้ ซึ่งเมื่อธนาคารเปิด L/C ไปแล้ว ธนาคารจะมีภาระผูกพัน
ที่จะต้องชำระเงินทันที (L/C at Sight) หรือชำระเงินในอนาคต (L/C Terms) ให้แก่ธนาคารของ
ผู้ส่งออกในต่างประเทศ เมื่อได้รับเอกสารถูกต้องและครบถ้วนตามเงื่อนไขของ L/C

ขั้นตอนและเงื่อนไขการใช้บริการ

1. ลูกค้าติดต่อธนาคารเพื่อขออนุมัติวงเงินเปิด L/C ซึ่งสามารถแยก
เป็นวงเงินชั่วคราวเฉพาะรายหรือวงเงินถาวร

2. เมื่อลูกค้าได้รับอนุมัติวงเงินเปิด L/C เรียบร้อยแล้ว ลูกค้าสามารถ
ยื่นขอเปิด L/C กับธนาคารได้โดยนำหลักฐานดังต่อไปนี้มาเพื่อขอเปิด L/C

- Application for Issuing a Documentary Credit
- หลักฐานอื่นๆ แนบประกอบ เช่น Contract, Pro-forma

Invoice, Purchase Order

3. ธนาคารพิจารณาและเปิด L/C ตามคำขอของผู้นำเข้า
4. ธนาคารส่งสำเนา L/C ให้แก่ผู้นำเข้า

Import Bill for Collection (B/C)

เป็นเครื่องมือการชำระเงินที่ผู้ซื้อ และผู้ขายตกลงกันว่าเมื่อผู้ขายส่งสินค้าเรียบร้อยแล้ว ผู้ขายจะจัดทำและส่งเอกสารไปเรียกเก็บเงินยังผู้ซื้อโดยผ่านธนาคารของผู้ซื้อ ซึ่งเรียกเครื่องมือการชำระเงินนี้ว่า Bill for Collection (B/C) โดยสามารถแบ่งออกเป็น 2 ประเภท คือ Documents Against Payment (D/P) และ Documents Against Acceptance (D/A) ธนาคารจะเป็นตัวกลางในการเรียกเก็บเงินเท่านั้น จะไม่มีภาระผูกพันเกี่ยวกับการชำระเงินแทนผู้ซื้อซึ่งธนาคารสามารถให้บริการแก่ผู้นำเข้าได้

ขั้นตอนและเงื่อนไขการให้บริการ

1. ผู้นำเข้าให้ชื่อและที่อยู่ของธนาคารแก่ผู้ส่งออกดังนี้ EXPORT-IMPORT BANK OF THAILAND EXIM Building, 14th Floor, 1193 Phaholyothin Road, Phayathai, Bangkok 10400 Thailand SWIFT : EXTHTHBK
2. เมื่อธนาคารได้รับเอกสารจากธนาคารของผู้ขายสินค้าแล้ว ธนาคารจะแจ้งให้ผู้ซื้อมาชำระค่าสินค้า (ตัว D/P) หรือประทับตราเซ็นชื่อเพื่อยอมรับสภาพหนี้ในตัวแลกเงิน (ตัว D/A) หลังจากนั้นผู้นำเข้าก็สามารถรับเอกสารไปออกสินค้าได้
3. ลูกค้าไม่จำเป็นต้องมีวงเงินกับธนาคาร

Trust Receipt (T/R)

เป็นสินเชื่อสินค้าเข้าที่ธนาคารเสนอให้ผู้นำเข้าที่ซื้อสินค้า หรือ วัตถุดิบจากต่างประเทศ ไม่ว่าจะเป็นการซื้อสินค้าที่ชำระเงินด้วย Letter of Credit, Bill for Collection, Outward Remittance ท่านสามารถจะขอทำ T/R และรับเอกสารสิทธิเพื่อออกสินค้าได้

ลักษณะของบริการ

เป็นสินเชื่อระยะสั้น

ขั้นตอนและเงื่อนไขการให้บริการ

1. ลูกค้าติดต่อเพื่อขอวงเงินกับธนาคาร ซึ่งลูกค้าสามารถที่จะขอวงเงินร่วมกับวงเงินเปิด L/C และทำ T/R ได้
2. เมื่อลูกค้าได้รับอนุมัติวงเงินแล้ว และมีเอกสาร Import Bill under

L/C หรือ Import Bill for Collection มาเรียกเก็บเงิน ลูกค้าสามารถยื่นเอกสารขอทำ T/R และหลังจากนั้นลูกค้าสามารถรับเอกสารสิทธิไปออกสินค้าได้

Shipping Guarantee

ธนาคารให้บริการออกหนังสือค้ำประกัน เพื่อไว้แก่บริษัทเรือในกรณีผู้นำเข้าซื้อสินค้าจากต่างประเทศ และสินค้าได้มาถึงท่าเรือเรียบร้อยแล้ว แต่เอกสารการค้า (Shipping Document) ยังไม่ถึงธนาคาร ดังนั้น เพื่อลดค่าใช้จ่ายในการเก็บรักษาสินค้าไว้ที่ท่าเรือ ผู้นำเข้าสามารถร้องขอให้ธนาคารออก S/G ได้

ขั้นตอนและเงื่อนไขการให้บริการ

1. ลูกค้าต้องมีวงเงินสินเชื่อสินค้าเข้า Trust Receipt (T/R) กับธนาคาร
2. หลักฐานในการขอออก S/G
 - แบบฟอร์ม Trust Receipt
 - สำเนา Invoice
 - สำเนา Bill of Lading หรือ AWB.
 - Letter of Undertaking for Issuing a Letter of Guarantee
 - สำเนา Packing list (ถ้ามี)

Outward Remittance

ธนาคารมีบริการเงินโอนออก (Outward Remittance) เสนอแก่ผู้ที่ต้องการจะโอนเงินไปชำระค่าสินค้าหรือค่าบริการในต่างประเทศ ธนาคารมีพนักงานที่มีความรู้ความสามารถและมีระบบการสื่อสารที่มีประสิทธิภาพ ทำให้สามารถโอนเงินไปยังผู้รับเงินปลายทางด้วยความเร็ว ถูกต้อง และตรงเวลา

ขั้นตอนและเงื่อนไขการให้บริการ

ผู้ขอโอนเงินต้องยื่น Application for Money Transfer พร้อมทั้งหลักฐานในการซื้อขายอื่นๆ เช่น Purchase Order, Sales Contract, Pro-forma Invoice เป็นต้น

(7) บริการอื่นๆ ของ (EXIM BANK)

(7.1) บริการให้คำปรึกษาแนะนำธุรกิจส่งออก

บริการปรึกษาแนะนำความรู้เบื้องต้น ในการส่งออก แหล่งข้อมูล หน่วยงานที่เกี่ยวข้อง เครื่องมือการชำระเงินทางการค้าระหว่างประเทศ เงื่อนไขต่างๆ ใน L/C เอกสารการส่งออก การป้องกันความเสี่ยงจากการไม่ได้รับชำระค่าสินค้า รวมทั้งจัดอบรมเกี่ยวกับการดำเนินธุรกิจส่งออก

(7.2) บริการค้ำประกันภาษีอากรโดยวิธีวางประกันลอย

บริการค้ำประกันค่าภาษีอากรโดยวิธีวางประกันลอย (Revolving Guarantee) เป็นบริการที่ธนาคารให้การค้ำประกันค่าภาษีอากรของผู้ประกอบการต่อกรมศุลกากร โดยผ่านระบบคอมพิวเตอร์ออนไลน์

หลักการค้ำประกันค่าภาษีอากรโดยวิธีวางประกันลอย

1. เป็นวงเงินหมุนเวียนที่ผู้ประกอบการขอกวงเงินค้ำประกันต่อธนาคารเพียงครั้งเดียว แต่สามารถใช้ในการนำเข้าวัตถุดิบได้หลายครั้ง
2. ธนาคารจะทำการลดยอดวงเงินค้ำประกันทุกครั้งที่ผู้ประกอบการนำเข้าวัตถุดิบ
3. เมื่อผู้ประกอบการมีการส่งสินค้าออก ผู้ประกอบการสามารถยื่นขอคืนอากรจากกรมศุลกากรได้ทันทีโดยมีต้องรอให้ครบทั้งจำนวนที่นำเข้า
4. เมื่อกรมศุลกากรอนุมัติการคืนอากรแล้ว กรมศุลกากรจะลดภาระค้ำประกันของธนาคาร พร้อมกับเพิ่มวงเงินคืนให้แก่ผู้ประกอบการ ซึ่งผู้ประกอบการสามารถใช้จ่ายเงินที่ได้รับคืนได้ทันที

ประโยชน์ที่จะได้รับ

1. ผู้ประกอบการจะได้รับความสะดวก และรวดเร็วในการออกของและขอคืนอากร เนื่องจากมีการลดขั้นตอนพิธีการด้านศุลกากร
2. ผู้ประกอบการได้รับการคืนอากรเร็วขึ้น และสามารถทยอยขอคืนอากรได้ทุกครั้งที่มีการส่งออก
3. ผู้ประกอบการจะประหยัดค่าใช้จ่าย และค่าธรรมเนียมในการค้ำประกัน เนื่องจากธนาคารคิดค่าธรรมเนียมตามการค้ำประกัน ในการนำเข้าแต่ละครั้ง
4. ผู้ประกอบการมีสภาพคล่องทางการเงินเพิ่มขึ้น เนื่องจากเป็นวงเงินหมุนเวียน

อัตราและการเรียกเก็บค่าธรรมเนียม

ธนาคารจะเรียกเก็บค่าธรรมเนียมในอัตรา 1.50% ต่อปี หรือขั้นต่ำ 300 บาท คิดจากภาระค้ำประกันคงเหลือทุกระยะเวลา 6 เดือน

(8) รายชื่อธนาคารตัวแทน ใน สปป.ลาว (LAO P.D.R.) ของ (EXIM BANK)

(8.1) BANQUE POUR LE COMMERCE EXTERIEUR LAO (BCEL)

(8.2) JOINT DEVELOPMENT BANK LTD

(8.3) VIENTIANE COMMERCIAL BANK LTD

(9) สถานที่ตั้งธนาคารเพื่อการส่งออกและนำเข้าแห่งประเทศไทย (EXIM BANK)

(สามารถตรวจสอบได้ที่ รวมภาคผนวกรายงานฉบับสมบูรณ์)